### 高齢者クラブのどこが課題なの?

課題は主に管理者側、参加者側の2つ。高齢者数増加の一方、規模も縮小しています。

### 【管理者】

・ 管理者に課される負担 (書類の作成や管理等) PRできるようにならず声をかけられない!

### 【参加者】

クラブ内の集まりでの活動のマンネリ化 飽きている! 友達も呼ばれない!



## 管理者側の課題、どう解決する?

### 【自力入力のサポート】

- 表に必要な項目を入力するだけ→PDF 等で出力できるように!
- ・ 入力の解説も用意

【自力入力が難しい場合】

- 電話などでの代理作成にも対応
  - →オプションで利用可に!



事務負担削減+地域交流サポートでの 高齢者クラブ活性化サービス

# 老朗サポー



招致依頼サイト

和 (水ごみ)





5. 塞計圖書自新作成

都市生活学部都市生活学科 1年

# 程原菜生

密室でのリスクを軽減するため オープンエアーな「公園」を活用した 高齢者コミュニティづくりのサービス

参加者側のマンネリはどう解決?

### →マンネリ打破へ!

「そこだけでは利用したいと思わない…」→そこで

- まずは、最近利用人気が高まりつつある キッチンカーをはじめとした 移動販売車出店のサポート
- 実際に行くことが難しい珍しい料理
- →食を通じて高齢者の生活の充実さを高める

### 市場規模はどのくらい?

### 【書類作成】※全国展開

- 1枚300円 1クラブ10種類作成→3000円
- 年間5万か所が利用と仮定
- → (50000×3000) =<u>1億5千万円</u>

【移動販売】※祖父母の高齢者クラブが干葉なので千葉県内でのサービス提供から開始 高齢者クラブは1回2000円

- 県内のクラブ2000か所が年1回利用すると仮定
- → (2000×2000) =<u>400万円</u>

移動販売車は売り上げの5%を手数料として徴収

- 会員5万人×1回1000円とする
- →  $(50000 \times 1000 \times 0.5) = 250 \overline{D}$

計1億5650万円

# そもそもなぜ 高齢者クラブに視点を置いたの?

# 祖父が高齢者クラブ会長(10年以上)祖母が同クラブ経理をやっているから

だけでなく



- 地域のコミュニティは希薄に
- ・高齢者は増加の一途・・・「2025年問題」→地域包括ケアシステムが必要 更に...
- ・ 自粛でずっと我慢→体力・活力の低下

### 7-2-T

### 実際コロナ禍で元気のなかった祖父も ちょっとしたイベントに出したら元気になった

- ・開かれた交流の場(高齢者クラブ)の活用でストレス発散
- 多くの高齢者が元気に生活できるように!
- **+QOL向上!**(…医療費も削減できる!)
- だからこそ、「老朗サポート」!!

